



MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST | M/W/D

Für unseren Standort in **Schlangenbad** bei Wiesbaden

Wir sind seit 1977 ein führender Hersteller und Distributor von kundenspezifischen Batterielösungen, Akkus und Batterien im Wachstumsmarkt der Mobilen Stromversorgung, z.B. für erneuerbare Energien und die Medizintechnik. Mit ca. 100 Mitarbeitern in Deutschland suchen wir Mitarbeiter gemäß unseren Werten „Kompetenz – Mitdenken – Teamplay“.

Sie passen zu uns, wenn Sie:

- Gerne an neuen Projekten mitarbeiten und etwas gestalten wollen
- Bereits Erfahrungen im Vertrieb gesammelt haben
- Handlungsfreiheit und Eigenverantwortung suchen
- mit Freude und Energie Erfolge im Vertrieb erzielen möchten
- durch Ihr persönliches Auftreten, freundliche und verbindliche Kommunikation Kunden begeistern.

Aufgaben und Verantwortungsbereiche:

- Aktive und umfassende Vertriebstätigkeit
- Pflege und Entwicklung von Bestandskunden, Aufbau neuer Vertriebsparten, gerne auch Neukundenakquise
- Kalkulationen, Angebotserstellung und Preisverhandlungen
- Erfassen der eingehenden Aufträge, Erstellung von Frachtpapieren und Steuerung von Logistik und Lieferungen, Terminverfolgung, Fakturierung und Mahnwesen
- Weiterentwicklung von Vertriebsprozessen, Maßnahmentracking, Auswertungen, Präsentationen, Marketingmaßnahmen, Messen, etc.

Unsere Anforderungen:

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung im Kaufmännischen-Bereich (z.B. Industriekaufmann/-frau)
- Einschlägige Berufserfahrung im vorgenannten Aufgabengebiet
- Versierter Umgang mit MS-Office, Erfahrung und Affinität zur Arbeit mit ERP- / Warenwirtschaftssysteme
- Teamfähigkeit sowie selbstständige, ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Verbindlicher Auftritt im (Kunden-) Gespräch auf Deutsch, idealerweise auch auf Englisch

Das dürfen Sie erwarten:

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- Flache Hierarchie, wertschätzende Unternehmenskultur
- Ansprechende Büros im renovierten Altbau
- Kostenlose Getränke (Wasser, Kaffee, Tee)
- Parkmöglichkeiten
- Unbefristet Arbeitsvertrag nach Probezeit
- Sicherer Arbeitsplatz in einem zukunftssträchtigen Wachstumsmarkt
- Weiterbildungsangebote
- Ideenmanagement
- Jährliche Mitarbeiterfeier
- Job-Bike-Angebot
- Familienfreundliche Kernarbeitszeit, sichere Urlaubsplanung
- Homeoffice-Anteil möglich

Interessiert? Dann freut sich Ihre Ansprechpartnerin, Frau Strack, auf Ihre Bewerbung per E-Mail an **bewerbungen(at)omnitron.de**, mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.