



MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST FÜR BESTANDSKUNDEN | M/W/D

Für unseren Standort in **Schlangenbad** bei Wiesbaden

Wir sind seit 1977 ein führender Hersteller und Distributor von kundenspezifischen Batterielösungen, Akkus und Batterien im Wachstumsmarkt der Mobilen Stromversorgung, z.B. für erneuerbare Energien und die Medizintechnik. Mit ca. 100 Mitarbeitern in Deutschland suchen wir Mitarbeiter gemäß unseren Werten „Kompetenz – Mitdenken – Teamplay“.

Aufgaben und Verantwortungsbereiche:

- Aktive und umfassende Vertriebstätigkeit und Bestandskundenpflege
- Kalkulationen, Angebotserstellung und Preisverhandlungen
- Erfassung der eingehenden Aufträge, Erstellung von Frachtpapieren und Steuerungen von Lieferungen, Terminverfolgung, Fakturierung und Mahnwesen
- Weiterentwicklung von Vertriebsprozesse, Maßnahmentracking, etc.

Unsere Anforderungen:

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung im Kaufmännischen-Bereich (z.B. Industriekaufmann/-frau)
- Einschlägige Berufserfahrung im vorgenannten Aufgabengebiet
- Versierter Umgang mit MS-Office, Erfahrung und Affinität zur Arbeit mit ERP- / Warenwirtschaftssysteme
- Teamfähigkeit sowie selbstständige, ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Verbindlicher Auftritt im (Kunden-) Gespräch auf Deutsch, idealerweise auch auf Englisch

Das dürfen Sie erwarten:

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- Flache Hierarchie, wertschätzende Unternehmenskultur
- Familienfreundliche Kernarbeitszeit und sichere Urlaubsplanung
- Unbefristeter Arbeitsvertrag nach Probezeit
- Sicherer Arbeitsplatz in einem zukunftssträchtigen Wachstumsmarkt
- Weiterbildungsangebote
- Homeoffice-Anteil möglich

Interessiert? Dann freut sich Ihre Ansprechpartnerin, Frau Strack, auf Ihre Bewerbung per E-Mail an **[bewerbungen\(at\)omnitron.de](mailto:bewerbungen(at)omnitron.de)**, mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.